

Meddelelse nr. 30/2013

Periodemeddelelse for 3. kvartal 2013

Columbus følger planen med indtjeningsvækst på 62 % og fastholder forventningerne til året

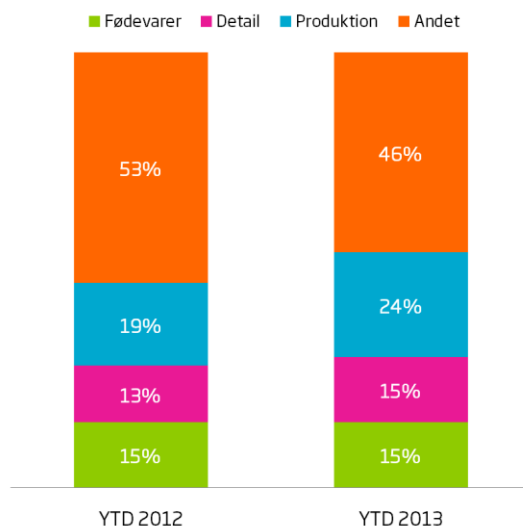
I overensstemmelse med reglerne for børsnoterede selskabers afgivelse af periodemeddelelser aflægger Columbus A/S hermed periodemeddelelse for perioden 1. januar – 30. september 2013 (9 måneder).

Columbus har i årets første tre kvartaler realiseret en omsætning på DKK 636,2 mio. (2012: DKK 623,2 mio.), svarende til en stigning på 2,1 %. EBITDA* er realiseret med DKK 41,3 mio. (2012: DKK 25,5 mio.), svarende til en stigning på 62 %.

DKK '000	YTD 2013	YTD 2012	Q3 2013	Q3 2012
Nettoomsætning	636.207	623.235	182.617	181.588
EBITDA før aktiebaseret vederlæggelse	41.288	25.558	6.628	5.599
Aktiebaseret vederlæggelse	-1.179	-332	-781	-111
EBITDA	40.109	25.226	5.847	5.488

Columbus fortsætter fokuseringen på salg af brancheløsninger. Samlet er omsætningen indenfor Columbus' kernebrancher steget til 54 % af omsætningen, primært drevet af brancheløsningen indenfor produktion. Branchefokuseringen gør Columbus i stand til at levere mere værdi til vores kunder, styrker vores konkurrencemæssige fordel og bidrager til en forbedret indtjening i vores eget produktsalg og i konsulentforretningen.

Produktionssegmentet driver væksten i brancheløsninger



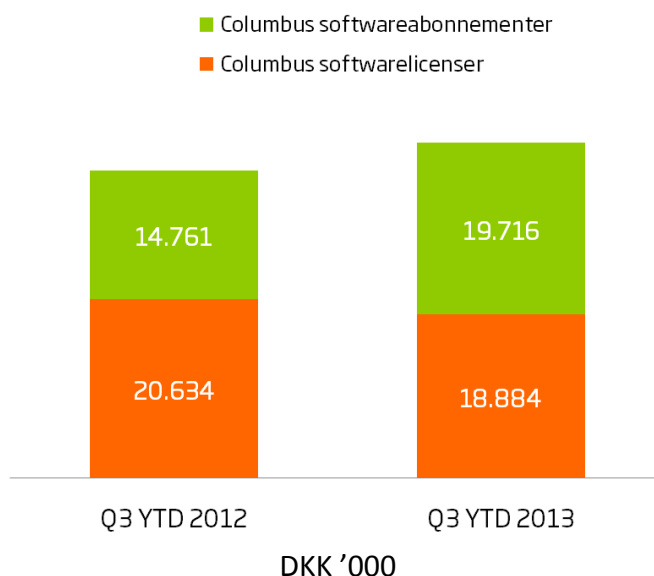
Udvikling i omsætningen

Omsætning	YTD 2013 mDKK	YTD 2012 mDKK	Q3 2013 mDKK	Q3 2012 mDKK
Columbus Softwarelicenser	18,9	20,6	6,0	5,0
Columbus Softwareabonnementer	19,7	14,8	5,2	4,2
Eksterne Softwarelicenser	61,0	91,9	10,4	18,0
Eksterne Softwareabonnementer	103,5	100,0	26,8	24,7
Konsulentydelse	417,7	381,7	129,5	123,8
Andet	15,4	14,2	4,7	5,8
Total	636,2	623,2	182,6	181,6

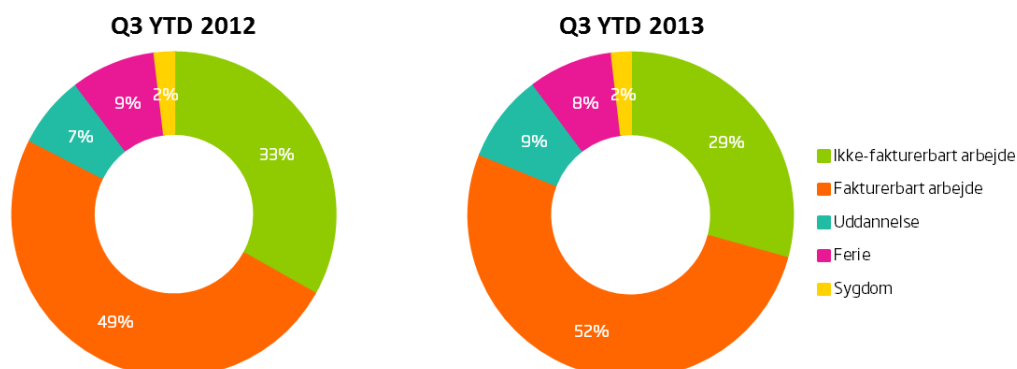
Omsætningen af eksterne softwarelicenser er faldet. Den væsentligste baggrund hertil er, at vores hovedleverandør Microsoft er i gang med at ændre salgsmodellen. Den væsentligste ændring i salgsmodellen er, at Columbus ikke forestår faktureringen og ikke bærer debitorrisikoen. Columbus modtager i stedet en salgsp provision. Endvidere optjenes salgsp provisionen over tre år i stedet for ét år. Udviklingen er forventet, men går hurtigere end først antaget. Columbus ser udviklingen som en mulighed for at øge salget af konsulentydelse og eget software, idet den samlede initiale investering i forretningssystemer for kunderne bliver mindre.

Columbus Softwareabonnementer steg 33 % YTD

Omsætningen af Columbus licenser og abonnementer er samlet steget med DKK 3,2 mio. YTD, svarende til 11 % i forhold til samme periode sidste år. Isoleret for Q3 er softwareomsætningen på eget software steget med 22 % i forhold til samme periode sidste år, hvilket opfattes som tilfredsstillende.



Fakturérbart arbejde steg fra 49 % til 52 %



Salget af konsulentydelse er YTD steget med 9 %. Samtidig er produktiviteten i konsulentforretningen øget, således er andelen af fakturerbare timer steget fra 49% til 52%. Udviklingen er tilfredsstillende og er den primære årsag til den væsentlige fremgang i EBITDA.

De udmeldte forventninger til 2013 fastholdes, og Columbus forventer således fortsat en omsætning i niveauet DKK 900 mio. og et EBITDA i niveauet DKK 60 mio.

Der er efter balancedagen ikke indtruffet begivenheder eller transaktioner, der væsentligt påvirker selskabets finansielle stilling.

Ib Kunøe
Bestyrelsesformand
Columbus A/S

Thomas Honoré
Koncernchef
Columbus A/S

Kontakt for yderligere information

Koncernchef, Thomas Honoré tlf.: +45 70 20 50 00.

* EBITDA før aktiebaseret aflønning