

Meddelelse nr. 13/2016

Periodemeddelelse for 1. kvartal 2016

Columbus leverer god start på året med 15% omsætningsvækst

I overensstemmelse med reglerne for børsnoterede selskabers afgivelse af periodemeddelelser aflægger Columbus A/S hermed periodemeddelelse for perioden 1. januar – 31. marts 2016 (3 måneder).

Stærk vækst drevet af serviceforretningen

Columbus har i årets første kvartal realiseret en omsætning på DKK 275 mio. (2015: DKK 240 mio.), svarende til en stigning på 15% i forhold til samme periode sidste år. EBITDA¹ er realiseret med DKK 26 mio. (2015: DKK 14 mio.), svarende til en stigning på 85%.

Omsætningsvæksten er primært påvirket af effekten af akquisitioner foretaget i 2015 og 2016. Endvidere ser vi en solid fremgang i serviceforretningen, primært i Columbus' amerikanske forretning.

Stigningen i EBITDA er dels drevet af effekten af førnævnte akquisitioner og dels af en markant fremgang i profitabiliteten i serviceforretningen.

Forbedringen i profitabiliteten er dels drevet af markant omkostningsreduktion i Norge, samt en markant forbedret faktureringsgrad i både Norge og USA.

Udviklingen i Norge og USA er i tråd med forventningerne og er et resultat af de genopretningsplaner, koncernen iværksatte i 2015.

Finansielle resultatindikatorer (KPI'er)

I forbindelse med Columbus' nye fem-årige strategi har koncernen fastsat tre resultatindikatorer, der afspejler den nye strategiske retning. Resultatindikatorerne måler koncernens udvikling i relation til væsentlige succeskriterier om fremtidig vækst og værdiskabelse.

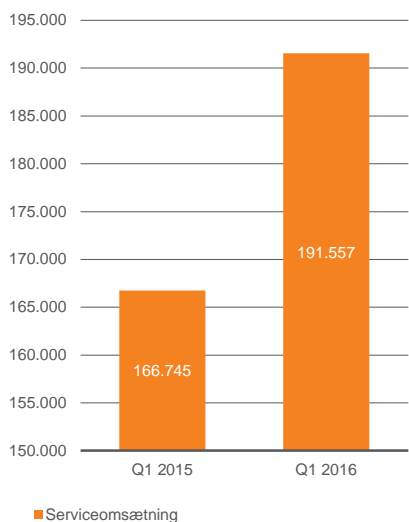
Resultatindikatorer:

1. Forbedre indtjeningen i serviceforretningen

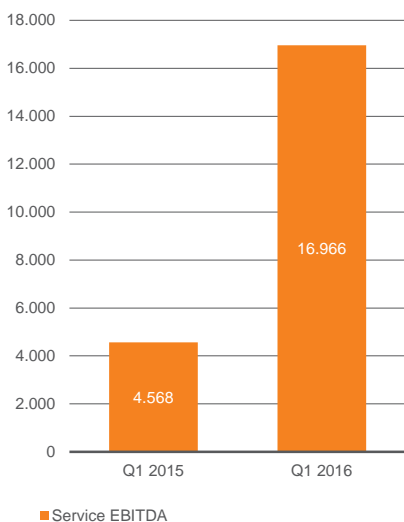
Columbus' serviceforretning er den væsentligste omsætningskategori i koncernen. Columbus' målsætning er at forbedre produktiviteten og kvaliteten i serviceforretningen og dermed optimere leverance, minimere risici og kontrollere omkostninger. Resultatindikatoren "Service EBITDA" afspejler opnåelsen af denne målsætning.

I første kvartal 2016 er service EBITDA steget fra DKK 4,6 mio. til DKK 17,0 mio., en stigning på DKK 12,4 mio. Den væsentligste årsag er en øget udfaktureringsgrad, som steg fra 56% til 60%. Stigningen kommer primært fra USA og Norge, og sekundært fra effekten af 2015 akquisitioner samt køb af Systemhosting pr. 1. februar 2016.

Udvikling i serviceomsætningen



Udvikling i service EBITDA



Udvikling i salg af Columbus Software



2. Skalering af Columbus Software salg

Columbus Software genererer høj indtjening, samtidig med at det skaber stor forretningsværdi for vores kunder. Columbus' målsætning er at øge salget af Columbus Software licenser, abonnenter og cloudløsninger.

I første kvartal 2016 voksede salget af Columbus Software med 7%.

Omsætningen fra abonnenter steg 15%. I lyset af et meget stærkt salg i Q1 2015 er udviklingen tilfredsstillende og i overensstemmelse med forventningerne.

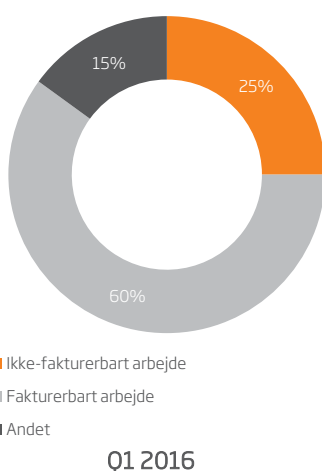
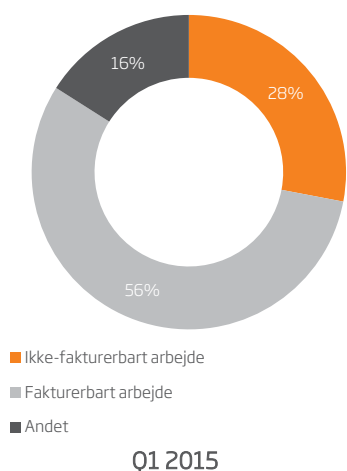
3. Vækst i tilbagevendende omsætning

Columbus forventer at øge andelen af tilbagevendende omsætning, idet det skaber større stabilitet i forretningen. Den tilbagevendende og forudsigelige omsætning består af Columbus Software abonnenter og tredjepartssoftware-abonnenter, cloudomsætning og ColumbusCare kontrakter.

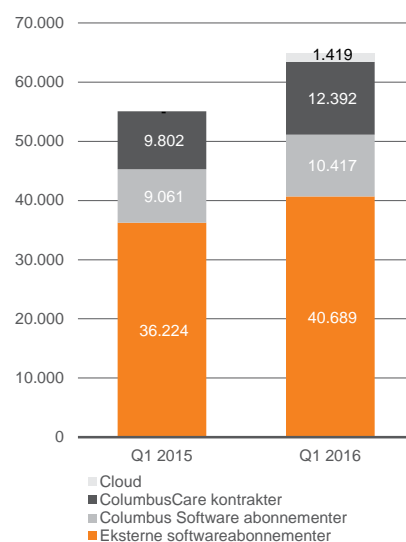
Disse omsætningskategorier understøtter en positiv udvikling i kunderelationen, hvor Columbus med tiden indtager rollen som strategisk forretningspartner.

Tilbagevendende omsætning er steget med 18%, i al væsentlighed som følge af effekten af opkøb. Andelen af den totale omsætning udgør 23% og er på samme niveau som Q1 2015. Udviklingen er som forventet.

Udvikling i konsulentforretningen



Udvikling i tilbagevendende omsætning



DKK '000	Q1 2016	Q1 2015	2015
Columbus Software licenser	7.973	8.138	52.251
Columbus Software abonnementer	10.417	9.061	44.530
Eksterne softwarelicenser	18.210	14.910	107.525
Eksterne softwareabonnementer	42.108	36.224	184.524
Konsulentydelser	191.557	166.745	715.545
Andet	5.065	4.774	19.068
Nettoomsætning	275.331	239.852	1.123.443
Resultat før afskrivninger og aktiebaseret aflønning (EBITDA ¹)	25.908	14.000	105.225
Aktiebaseret vederlæggelse	-546	-315	-1.362
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	25.362	13.685	103.863

Columbus fastholder forventninger til 2016

Forventningerne til 2016 fastholdes på en omsætning i niveauet DKK 1,2 mia. og EBITDA¹ i niveauet DKK 120 mio.

Efterfølgende begivenheder

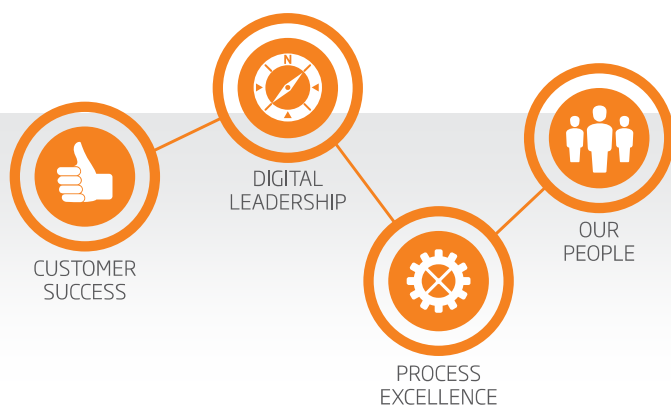
Der er efter balancedagen ikke indtruffet begivenheder eller transaktioner, der væsentligt påvirker selskabets finansielle stilling.

Ib Kunøe
Bestyrelsesformand
Columbus A/S

Thomas Honoré
Koncernchef
Columbus A/S

Kontakt for yderligere information
Koncernchef, Thomas Honoré tlf.: +45 70 20 50 00

¹ EBITDA før aktiebaseret aflønning



Columbus® | 2020

Columbus' Columbus2020 strategi - vejen til vækst

Med udgangspunkt i Columbus' styrkede position som følge af succesfuld eksekvering af Columbus15-strategien, lancerede koncernen i marts 2016 en vækststrategi. Strategien benævnes Columbus2020 og består af fire forbundne strategiske elementer.



Customer Success - Taking care of our customers for life

Columbus' grundlæggende mål er at tage sig af vores kunder for livet. Columbus ønsker at blive anerkendt som en strategisk samarbejdspartner, der bidrager til vores kunders succes ved at øge værdien af deres ERP-

investering og støtte dem i den digitale transformation af deres forretning.

Dette betyder at Columbus vil intensivere fokus på at skabe en unik kundeoplevelse og

øget tilfredshed fra kunden første gang møder Columbus til at levere unikke løsninger og service af høj kvalitet, strømlinet projektlevering og support døgnet rundt.



Digital Leadership - Accelerate business innovation

Columbus ønsker at støtte vores kunder i den digitale transformation af deres forretning. Med Digital Leadership har Columbus to fokusområder. For det første vil Columbus fortsætte med at styrke vores førerposition indenfor ERP ved at investere i nye virksom-

heder, applikationer, metoder og forretningsprocesser, der optimerer og forbedrer implementeringen af ERP-løsninger. For det andet vil Columbus etablere en lederposition indenfor digital transformation. Mange virksomheder står overfor eller er i

gang med at transformere deres forretning til at klare sig i den digitale økonomi. Columbus vil udvikle løsninger og services indenfor cloud, mobile, social, analytics og Internet of Things, der hjælper virksomheder med at drage fordel af de digitale muligheder.



Process Excellence - Quality in everything we do

I Columbus stræber vi efter at optimere og strømline vores forretningsdrift for at opnå stærk salgsekspertise og levere projekter, service og support af høj kvalitet til vores

kunder. Vores mål er at skabe den bedste kundeoplevelse i branchen. Omdrejningspunktet er kvalitet i alt vi gør - fra den indledende kontakt med kunden over

salg og design af løsningen til implementering og support. Dette betyder et intenst fokus på at optimere og strømline vores processer på globalt plan.



Our People - Attract, develop and retain the best people

Columbus' største aktiv er medarbejderne og derfor er det afgørende at vi kan tiltrække og fastholde de bedste medarbejdere i branchen. Vi ønsker at tiltrække højt kvalificerede mennesker ved at tilbyde kompetence-

udvikling, udfordrende karrieremuligheder og attraktive arbejdsforhold. Columbus vil skabe en "kunde kultur", hvor det at overstige kundens forventninger sætter retningen i alt vi gør.

Det betyder at Columbus altid bestræber sig på at levere projekter til tiden, indenfor budgettet og til den højeste kvalitet.

Indkomstopgørelse

DKK '000	Q1 2016	Q1 2015	2015
Nettoomsætning	275.331	239.852	1.123.443
Eksterne projektkostninger	-52.677	-50.684	-274.962
Bruttoresultat	222.654	189.168	848.481
Personaleomkostninger før aktiebaseret aflønning	-160.439	-143.788	-606.755
Andre eksterne omkostninger	-36.223	-33.404	-150.013
Andre driftsindtægter	0	2.082	13.549
Andre driftsomkostninger	-84	-57	-37
Resultat før afskrivninger og aktiebaseret aflønning (EBITDA1)	25.908	14.000	105.225
Aktiebaseret vederlæggelse	-546	-315	-1.362
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	25.362	13.685	103.863
Afskrivninger	-7.501	-6.000	-29.020
Resultat af primær drift (EBIT)	17.861	7.685	74.843
Finansielle indtægter	90	13.543	9.183
Finansielle omkostninger	-1.753	-75	-626
Resultat før skat	16.198	21.153	83.400

Finansielle indtægter og omkostninger

Finansielle indtægter og omkostninger vedrører i al væsentlighed kursregulering på koncerntilgodehavende og monetære poster.

Balance

DKK '000	Q1 2016	Q1 2015	2015
AKTIVER			
Goodwill	339.962	279.145	319.249
Øvrige immaterielle aktiver	29.977	20.390	21.604
Færdiggjorte udviklingsprojekter	55.781	41.873	56.996
Igangværende udviklingsprojekter	5.319	6.620	2.065
Immaterielle aktiver i alt	431.039	348.029	399.914
Indretning af lejede lokaler	123	135	96
Bygninger, driftsmidler og inventar	16.170	10.880	12.535
Materielle aktiver i alt	16.293	11.015	12.631
Udskudte skatteaktiver	18.581	12.256	18.951
Langfristede aktiver i alt	465.913	371.300	431.496
Varebeholdninger	1.228	317	1.303
Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser	119.950	155.825	141.710
Igangværende arbejder for fremmed regning	17.858	13.092	11.546
Tilgodehavende selskabsskat	346	4.475	333
Udskudte skatteaktiver	7.500	7.500	7.500
Andre tilgodehavender	10.368	11.266	12.058
Periodeafgrænsningsposter	10.622	8.023	9.542
Tilgodehavender i alt	166.644	200.180	182.689
Likvide beholdninger	52.333	39.566	82.294
Kortfristede aktiver i alt	220.205	240.063	266.285
AKTIVER I ALT	686.118	611.363	697.781

Balance

DKK '000	Q1 2016	Q1 2015	2015
PASSIVER			
Aktiekapital	142.123	137.831	142.123
Reserve for valutakursregulering	-16.302	-9.553	-11.006
Overført resultat	270.400	220.147	255.062
Egenkapital tilhørende moderselskabets aktionærer	396.221	348.425	386.179
Egenkapital tilhørende minoritetsinteresser	2.791	4.665	2.573
Egenkapital i alt	399.012	353.090	388.752
Udsudte skatteforpligtelser	6.436	309	6.454
Hensatte forpligtelser	13.049	17.461	13.876
Langfristede forpligtelser i alt	19.485	17.770	20.330
Gæld til kreditinstitutter	1.302	858	420
Modtagne forudbetaling fra kunder	30.077	28.068	43.374
Leverandører af varer og tjenesteydelser	43.080	47.715	68.270
Skyldig selskabsskat	9.528	5.977	10.601
Andre forpligtelser	151.660	132.017	138.723
Periodeafgrænsningsposter	31.974	25.868	27.311
Kortfristede forpligtelser i alt	267.621	240.503	288.699
Forpligtelser	287.106	258.273	309.029
PASSIVER I ALT	686.118	611.363	697.781

Segmentoplysninger

Koncernens interne rapportering til moderselskabets bestyrelse, til understøttelse af dennes beslutninger om fordeling af ressourcer og vurdering af segmenternes resultater, er baseret på følgende inddeling af driftssegmenter:

Strategiske forretningsområder	Beskrivelse	Geografisk segment
ISV (Independent Software Vendor)	Udvikling og salg af software indenfor Columbus' tre brancheløsninger: Detail, Fødevarer og Produktion.	Ingen opdeling
Konsulentforretning	Salg og implementering af standard forretningssystemer.	Vesteuropa, Østeuropa & Nordamerika

Oplysninger om koncernens segmenter er angivet nedenfor.

Konsulentforretning

DKK '000					Moderselskab/ Elimineringer	I alt
	ISV	Vesteuropa	Østeuropa	Nordamerika		
Q1 2016						
Columbus Software licenser	6.678	2.157	378	417	-1.657	7.973
Columbus Software abonnemeter	9.107	2.758	321	1.078	-2.847	10.417
Eksterne softwarelicenser	0	5.140	2.119	10.964	-13	18.210
Eksterne softwareabonnemeter	0	15.104	4.807	22.284	-87	42.108
Konsulentydelse	3.869	109.570	20.998	63.389	-6.269	191.557
Andet	196	2.330	409	2.082	49	5.066
Nettoomsætning	19.850	137.059	29.032	100.214	-10.824	275.331
Bruttoresultat	18.976	105.945	23.011	67.480	7.242	222.654
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	9.696	13.934	2.427	5.278	-5.973	25.362

Konsulentforretning

DKK '000					Moderselskab/ Elimineringer	I alt
	ISV	Vesteuropa	Østeuropa	Nordamerika		
Q1 2015						
Columbus Software licenser	5.436	4.477	770	743	-3.288	8.138
Columbus Software abonnemeter	7.725	2.765	383	735	-2.547	9.061
Eksterne softwarelicenser	0	5.944	1.129	8.282	-445	14.910
Eksterne softwareabonnemeter	-93	15.343	4.376	16.598	0	36.224
Konsulentydelse	5.107	97.101	23.201	46.080	-4.744	166.745
Andet	261	2.199	235	2.038	41	4.774
Nettoomsætning	18.436	127.829	30.094	74.476	-10.983	239.852
Bruttoresultat	15.883	97.780	23.933	48.032	3.540	189.168
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	9.649	8.309	2.099	969	-7.341	13.685