

Meddelelse nr. 11/2018

Periodemeddelelse for 1. kvartal 2018

Columbus leverer EBITDA* vækst på 75%

Columbus A/S leverer i årets første kvartal en omsætningsvækst på 51% og vækst i EBITDA på 75%. Fremgangen i EBITDA er primært drevet af opkøbet af iStone.*

I overensstemmelse med reglerne for børsnoterede selskabers afgivelse af periodemeddelelser aflægger Columbus A/S hermed periodemeddelelse for perioden 1. januar – 31. marts 2018 (3 måneder).

EBITDA-vækst drevet af opkøb

Columbus har i årets første kvartal af 2018 realiseret en omsætning på DKK 469 mio. (2017: DKK 310 mio.), svarende til en stigning på 51% i forhold til samme periode sidste år.

Omsætningsvæksten er primært drevet af opkøbet af det svenske selskab iStone, som Columbus opkøbte den 2. januar 2018 og sekundært af opkøbet af HiGH Software den 9. januar 2018.

EBITDA* er realiseret med DKK 51 mio. (2017: DKK 29 mio.), svarende til en stigning på 75% i forhold til samme periode sidste år.

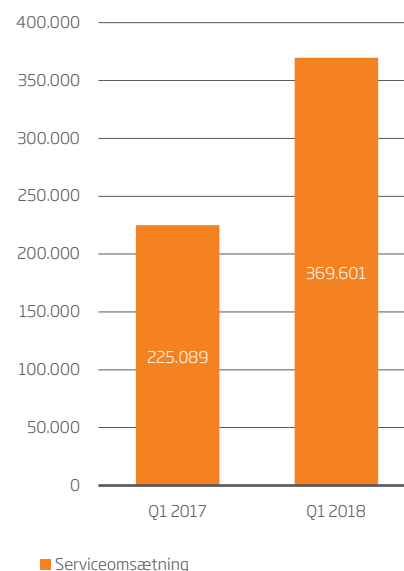
Stigningen i EBITDA* er drevet af de nævnte opkøb.

Resultat før skat steg med 92% til DKK 32 mio. Ud over stigningen i EBITDA* er resultatet før skat påvirket af en kursgevinst på DKK 11,5 mio. hidrørende fra kursregulering af restkøbesum relateret til iStone akquisitionen. Endvidere er resultatet før skat negativt påvirket af en ekstraordinær afskrivning af Columbus Software på DKK 15 mio.

Valutapåvirkning

Omsætning og EBITDA* er negativt påvirket af faldet i den amerikanske dollarkurs som påvirker omsætningen med DKK -13,3 mio. og EBITDA* med DKK -1,1 mio. Faldet i britiske pund og russiske rubler påvirker regnskabet i mindre grad. Samlet set påvirker de faldende valutakurser omsætningen med DKK -17,7 mio. og EBITDA* med DKK -1,3 mio.

Udvikling i serviceomsætningen



Fremdrift i serviceforretningen

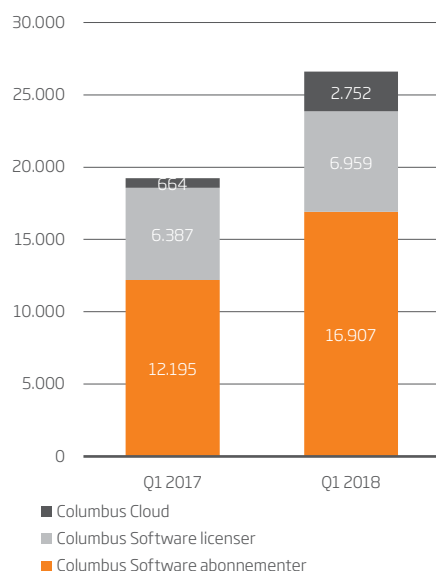
I årets første kvartal steg serviceomsætningen med 64%, fra DKK 225 mio. til DKK 370 mio. og andelen af fakturerbart arbejde steg fra 55% til 57% sammenlignet med samme periode 2017.

Fremgangen i serviceomsætningen er primært drevet af opkøbet af iStone.

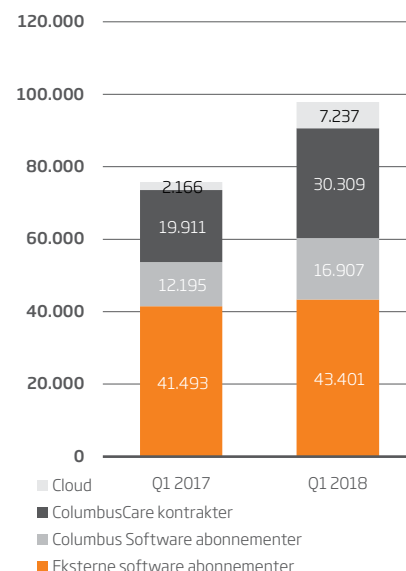
Genopretning af Columbus USA

Columbus' forretningsenhed i USA tilpassede i 2017 omkostningsniveauet for at kompensere for den reducerede omsætning. Genopretningsplanen eksekveres som planlagt.

Udvikling i salg af Columbus Software



Udvikling i tilbagevendende omsætning



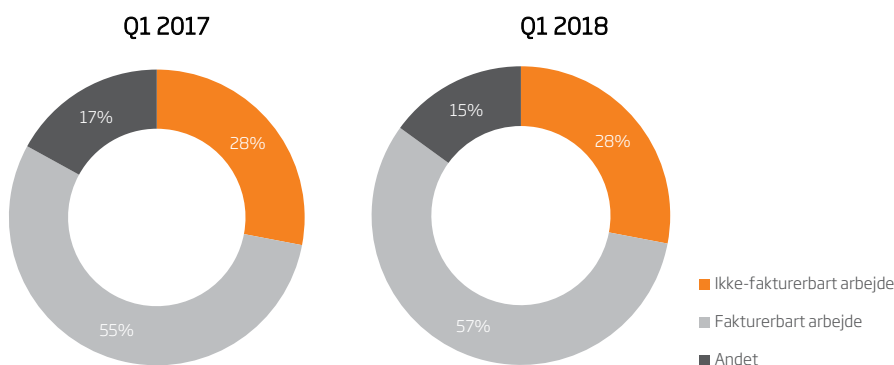
Fremdrift i salget af Columbus Software

Salget af Columbus Software kom fint fra start med en samlet omsætningsvækst på 38%. Omsætningen af abonnemeter steg med 39% som følge af en tilfredsstillende fornyelsesfrekvens og begyndende positiv effekt af cloud-konverteringen. Licenssalget steg med 9% grundet stor efterspørgsel i første kvartal. Derudover viser egen cloudomsætning flot fremgang.

Columbus Care og cloud driver væksten i tilbagevendende omsætning

Tilbagevendende omsætning steg med 29% og udgjorde således 21% af den totale omsætning. Fremgangen er drevet af en flot vækst i salget af Columbus Care, der steg med 52%, samt en stigning i den samlede cloudomsætning på 234%.

Udvikling i konsulentforretningen



DKK ´000	Q1 2018	Q1 2017	2017
Columbus Software licenser	6.959	6.387	26.673
Columbus Software abonnemeter	16.907	12.195	50.258
Columbus Cloud	2.752	664	6.248
Eksterne softwarelicenser	17.774	16.967	94.629
Eksterne softwareabonnemeter	43.401	41.493	190.119
Ekstern Cloud	4.485	1.502	9.215
Konsulentydelse	369.601	225.089	822.551
Andet	7.510	5.755	19.069
Nettoomsætning	469.389	310.053	1.218.762
Resultat før afskrivninger og aktiebaseret aflønning	51.453	29.454	148.510
Aktiebaseret vederlæggelse	-837	-597	-2.302
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	50.616	28.857	146.208

Forventninger til 2018

Forventningerne til 2018 fastholdes:

- Omsætning i niveauet DKK 2 mia.
- EBITDA* i niveauet DKK 200 mio.
- Columbus Software omsætning i niveauet DKK 90 mio.
- Udbytte på 10% af den nominelle aktiekapital

Efterfølgende begivenheder

Der er efter balancedagen ikke indtruffet begivenheder eller transaktioner, der væsentligt påvirker selskabets finansielle stilling.

“Columbus er kommet stærkt fra start med to markante opkøb af iStone og High Software samt fremgang på en række strategiske forretningsområder som cloud, Columbus Care og Columbus Software. iStone og HiGH Software kommer med en række spændende løsninger og kompetencer, som vil styrke vores markedsposition markant, og jeg ser frem til at vi i fællesskab vil skabe endnu større værdi for vores kunder og nå vores strategiske forretningsmål”, udtaler koncernchef i Columbus A/S, Thomas Honoré.

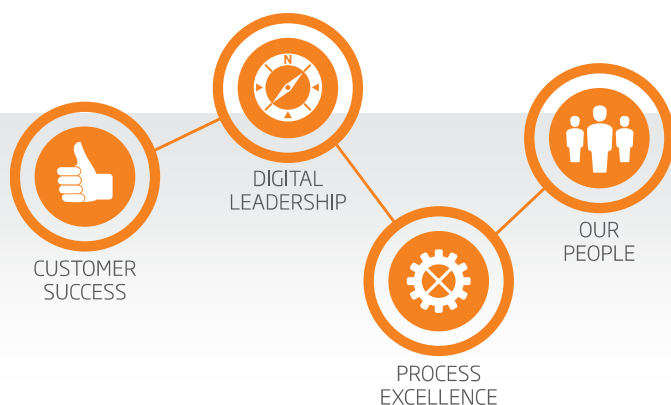
*EBITDA før aktiebaseret aflønning

Ib Kunøe
Bestyrelsesformand
Columbus A/S

Thomas Honoré
Koncernchef
Columbus A/S

Kontakt for yderligere information
Koncernchef, Thomas Honoré tlf.: +45 70 20 50 00

Columbus® | 2020



Columbus' Columbus2020 strategi - vejen til vækst

Med udgangspunkt i Columbus' styrkede position som følge af succesfuld eksekvering af Columbus15-strategien, lancerede koncernen i marts 2016 en vækststrategi. Strategien benævnes Columbus2020 og består af fire forbundne strategiske elementer.



Customer Success - Taking care of our customers for life

Columbus' grundlæggende mål er at tage sig af vores kunder for livet. Columbus ønsker at blive anerkendt som en strategisk samarbejdspartner, der bidrager til vores kunders succes ved at øge værdien af deres ERP-

investering og støtte dem i den digitale transformation af deres forretning.

Dette betyder at Columbus vil intensivere fokus på at skabe en unik kundeoplevelse og

øget tilfredshed fra kunden første gang møder Columbus til at levere unikke løsninger og service af høj kvalitet, strømlinet projektlevering og support døgnet rundt.



Digital Leadership - Accelerate business innovation

Columbus ønsker at støtte vores kunder i den digitale transformation af deres forretning. Med Digital Leadership har Columbus to fokusområder. For det første vil Columbus fortsætte med at styrke vores førerposition indenfor ERP ved at investere i nye virksom-

heder, applikationer, metoder og forretningsprocesser, der optimerer og forbedrer implementeringen af ERP-løsninger. For det andet vil Columbus etablere en lederposition inden for digital transformation. Mange virksomheder står overfor eller er i

gang med at transformere deres forretning til at klare sig i den digitale økonomi. Columbus vil udvikle løsninger og services indenfor cloud, mobile, social, analytics og Internet of Things, der hjælper virksomheder med at drage fordel af de digitale muligheder.



Process Excellence - Quality in everything we do

I Columbus stræber vi efter at optimere og strømline vores forretningsdrift for at opnå stærk salgsekspertise og levere projekter, service og support af høj kvalitet til vores

kunder. Vores mål er at skabe den bedste kundeoplevelse i branchen. Omdrejningspunktet er kvalitet i alt vi gør - fra den indledende kontakt med kunden over

salg og design af løsningen til implementering og support. Dette betyder et intenst fokus på at optimere og strømline vores processer på globalt plan.



Our People - Attract, develop and retain the best people

Columbus' største aktiv er medarbejderne og derfor er det afgørende at vi kan tiltrække og fastholde de bedste medarbejdere i branchen. Vi ønsker at tiltrække højt kvalificerede mennesker ved at tilbyde kompetence-

udvikling, udfordrende karrieremuligheder og attraktive arbejdsforhold. Columbus vil skabe en "kunde kultur", hvor det at overstige kundens forventninger sætter retningen i alt vi gør.

Det betyder at Columbus altid bestræber sig på at levere projekter til tiden, indenfor budgettet og til den højeste kvalitet.

Indkomstopgørelse

DKK '000	Q1 2018	Q1 2017	2017
Nettoomsætning	469.389	310.053	1.218.762
Eksterne projektkostninger	-91.720	-60.371	-267.455
Bruttoresultat	377.669	249.682	951.307
Personaleomkostninger før aktiebaseret aflønning	-274.718	-178.584	-659.790
Andre eksterne omkostninger	-52.718	-41.669	-150.335
Andre driftsindtægter	1.220	25	7.380
Andre driftsomkostninger	0	0	-52
Resultat før afskrivninger og aktiebaseret aflønning	51.453	29.454	148.510
Aktiebaseret vederlæggelse	-837	-597	-2.302
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	50.616	28.857	146.208
Afskrivninger/amortisering	-28.295	-9.778	-39.479
Resultat af primær drift (EBIT)	22.321	19.079	106.729
Finansielle indtægter	9.925	18	909
Finansielle omkostninger	-118	-2.388	-6.008
Resultat før skat	32.128	16.709	101.630

Finansielle indtægter og omkostninger

Finansielle indtægter og omkostninger vedrører i al væsentlighed kursregulering af koncernmellemværender og monetære poster.

Balance

DKK '000	Q1 2018	Q1 2017	2017
AKTIVER			
Goodwill	909.223	464.391	439.342
Kundedatabase	72.398	34.370	27.674
Licensrettigheder	1.127	19	1.173
Færdiggjorte udviklingsprojekter	64.004	64.541	68.934
Igangværende udviklingsprojekter	6.884	5.310	5.558
Øvrige materielle aktiver	25.257	15.975	12.645
Kapitalandele i associerede virksomheder	296	0	0
Udskudte skatteaktiver	22.549	21.086	23.786
Andre tilgodehavender	6.474	4.239	5.162
Langfristede aktiver i alt	1.108.212	609.931	584.274
Varebeholdninger	0	688	27
Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser	276.579	136.582	148.900
Igangværende arbejder for fremmed regning	13.985	13.815	7.577
Tilgodehavende selskabsskat	3.659	6.429	3.397
Udskudte skatteaktiver	3.533	3.400	3.194
Andre tilgodehavender	9.836	2.868	3.217
Periodeafgrænsningsposter	27.762	13.711	12.942
Tilgodehavender i alt	335.354	176.805	179.227
Likvide beholdninger	92.000	64.918	88.235
Kortfristede aktiver i alt	427.354	242.411	267.489
AKTIVER I ALT	1.535.566	852.342	851.763

Balance

DKK '000	Q1 2018	Q1 2017	2017
PASSIVER			
Aktiekapital	149.832	149.832	149.832
Reserve for valutakursregulering	-54.706	-7.163	-28.779
Overført resultat	450.021	360.454	428.059
Egenkapital tilhørende moderselskabets aktionærer	545.147	503.123	549.112
Egenkapital tilhørende minoritetsinteresser	4.151	2.653	3.031
Egenkapital i alt	549.298	505.776	552.143
Udsudte skatteforpligtelser	33.346	10.619	17.808
Hensatte forpligtelser	341.564	18.008	6.943
Gæld til kreditinstitutter	184.658	0	607
Langfristede forpligtelser i alt	559.568	28.627	25.358
Gæld til kreditinstitutter	6.089	20.607	8.810
Modtagne forudbetalinger fra kunder	20.198	27.885	18.149
Leverandører af varer og tjenesteydelser	67.017	48.033	65.956
Skyldig selskabsskat	1.721	19.209	2.266
Andre forpligtelser	268.056	157.118	130.316
Periodeafgrænsningsposter	63.619	45.087	48.765
Kortfristede forpligtelser i alt	426.700	317.939	274.262
Forpligtelser	986.268	346.566	299.620
PASSIVER I ALT	1.535.566	852.342	851.763

Segmentoplysninger

Koncernens interne rapportering til moderselskabets bestyrelse, til understøttelse af dennes beslutninger om fordeling af ressourcer og vurdering af segmenternes resultater, er baseret på følgende inddeling af driftssegmenter:

Strategiske forretningsområder	Beskrivelse	Geografisk segment
ISV (Independent Software Vendor)	Udvikling og salg af software indenfor Columbus' tre brancheløsninger: Detail, Fødevarer og Produktion.	Ingen opdeling
Konsulentforretning	Salg, implementering og service af standard forretningsystemer.	Vesteuropa, Østeuropa & Nordamerika

Oplysninger om koncernens segmenter er angivet nedenfor.

DKK '000	Konsulentforretning				Moderselskab/ Elimineringer	I alt
	ISV	Vesteuropa	Østeuropa	Nordamerika		
Q1 2018						
Columbus Software licenser	5.619	2.343	281	890	-2.174	6.959
Columbus Software abonnenter	16.241	4.323	256	963	-4.876	16.907
Columbus cloud	2.318	1.180	49	0	-795	2.752
Eksterne softwarelicenser	886	10.121	1.634	5.524	-391	17.774
Eksterne softwareabonnenter	2.276	16.377	3.299	22.349	-900	43.401
Ekstern Cloud	105	1.653	39	2.688	0	4.485
Konsulentydelse	14.252	279.728	23.696	53.537	-1.612	369.601
Andet	196	5.655	641	1.161	-143	7.510
Nettoomsætning	41.893	321.380	29.895	87.112	-10.891	469.389
Bruttoresultat	34.607	247.065	24.406	58.177	13.414	377.669
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	17.944	30.763	3.320	7.022	-8.433	50.616

DKK '000	Konsulentforretning				Moderselskab/ Elimineringer	I alt
	ISV	Vesteuropa	Østeuropa	Nordamerika		
Q1 2017						
Columbus Software licenser	4.859	2.677	721	159	-2.029	6.387
Columbus Software abonnenter	10.020	4.151	449	1.257	-3.682	12.195
Columbus Cloud	664	100	0	0	-100	664
Eksterne softwarelicenser	0	5.031	3.523	8.481	-68	16.967
Eksterne softwareabonnenter	0	12.195	5.138	24.165	-5	41.493
Ekstern Cloud	0	219	0	1.285	-2	1.502
Konsulentydelse	4.177	119.095	25.662	79.530	-3.375	225.089
Andet	283	2.645	423	2.688	-284	5.755
Nettoomsætning	20.003	146.113	35.916	117.565	-9.545	310.053
Bruttoresultat	16.949	114.996	28.095	82.783	6.859	249.682
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	9.679	18.055	4.279	3.941	-7.097	28.857