

Meddelelse nr. 15/2017

## Periodemeddelelse for 1. kvartal 2017

# Columbus leverer solid start på året med 13% omsætningsvækst

*Columbus leverer i årets første kvartal en omsætningsvækst på 13% og vækst i EBITDA\* på 14%. Stærk vækst i serviceforretningen driver fremgangen.*

I overensstemmelse med reglerne for børsnoterede selskabers afgivelse af periodemeddelelser aflægger Columbus A/S hermed periodemeddelelse for perioden 1. januar - 31. marts 2017 (3 måneder).

### Serviceforretningen driver væksten

Columbus har i årets første kvartal realiseret en omsætning på DKK 310 mio. (2016: DKK 275 mio.), svarende til en stigning på 13% i forhold til samme periode sidste år. EBITDA\* er realiseret med DKK 29 mio. (2016: DKK 26 mio.), svarende til en stigning på 14%.

Omsætningsstigningen er primært drevet af en solid vækst i serviceforretningen med en omsætningsstigning på 18%.

Stigningen i EBITDA er ligeledes drevet af markant indtjeningsfremgang i serviceforretningen, som steg med 33%.

### Finansielle måltal

Columbus har i forbindelse med Columbus2020-strategien fastsat tre måltal, der afspejler den strategiske retning. Tallene måler koncernens udvikling i relation til væsentlige succeskriterier om fremtidig vækst og værdiskabelse.

- Forbedre indtjeningen i serviceforretningen
- Øge salget af Columbus Software
- Vækst i tilbagevendende omsætning

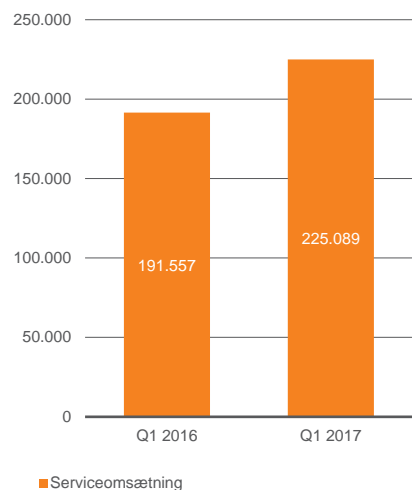
I det følgende gennemgås udviklingen i de tre måltal.

### Vækst og indtjeningsforbedring i serviceforretningen

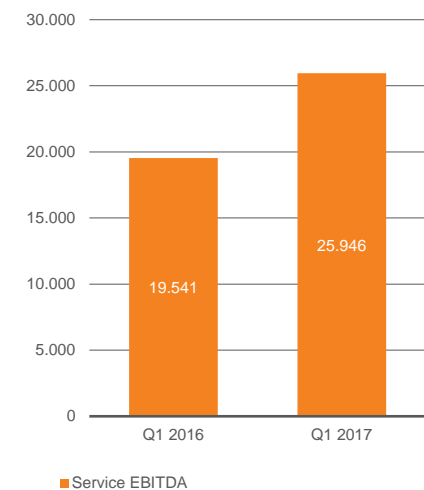
Omsætningen i serviceforretningen steg med 18% i første kvartal til DKK 225 mio. (2016: DKK 192m). Den primære årsag er en stigning i realiserede timerater samt effekten af opkøb foretaget i 2016 og 2017.

I første kvartal 2017 er service EBITDA steget fra DKK 20 mio. til DKK 26 mio., en stigning på 33%. Den væsentligste årsag er de højere realiserede timerater samt opkøb. Derudover udgør øget anvendelse af Columbus' Global Delivery Center i Indien en væsentlig parameter i forbedringen af service EBITDA.

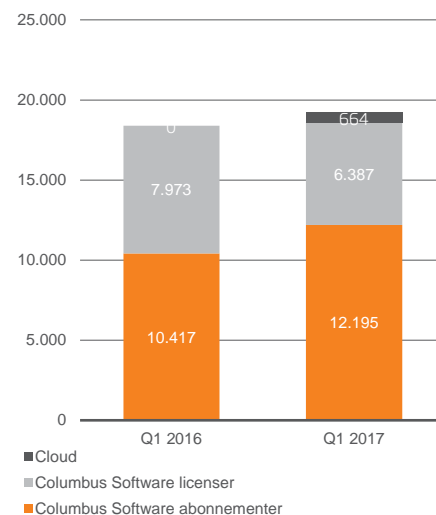
### Udvikling i serviceomsætningen



### Udvikling i Service EBITDA



### Udvikling i salg af Columbus Software



Andelen af fakturerbart arbejde er faldet fra 58% til 55% i årets første kvartal, påvirket af en lavere faktureringsgrad i vores amerikanske SMB-forretning samt en normalisering af faktureringsgraden i vores afdelinger i England og Rusland.

### Columbus Software salg steg med 5%

I første kvartal 2017 voksede salget af Columbus Software med 5%. Som følge af cloudkonverteringen faldt licenssalg med 20%. Til gengæld steg cloud omsætningen til DKK 664.000.

Omsætningen fra abonnementer steg med 17% som følge af en tilfredsstillende fornyelsesfrekvens af tidligere års salg af ejerlicenser. Columbus Software salg udvikler sig som forventet.

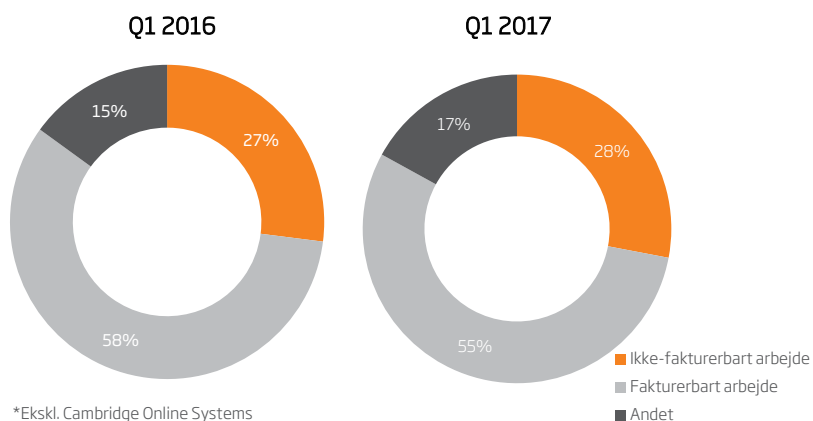
### Vækst i tilbagevendende omsætning

Tilbagevendende omsætning består af Columbus Software abonnementer, tredjepartssoftwareabonnementer, cloudomsætning, hostingomsætning og ColumbusCare-kontrakter.

Tilbagevendende omsætning er steget med 17%.

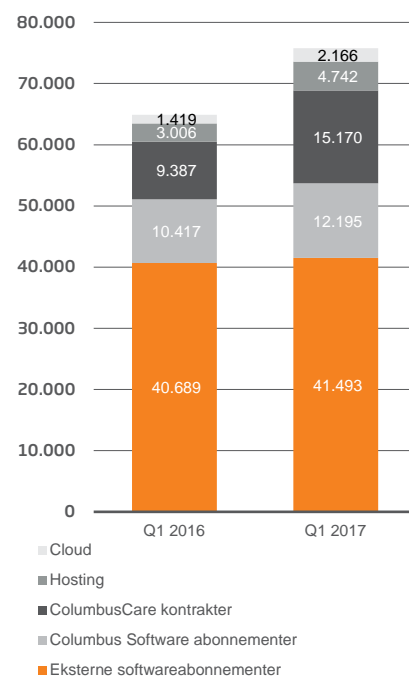
Salget af ColumbusCare-kontrakter leverede en markant stigning på 62%, som er en tilfredsstillende udvikling.

### Udvikling i konsulentforretningen\*



\*Ekskl. Cambridge Online Systems

### Udvikling i tilbagevendende omsætning



Andelen af tilbagevendende omsætning udgør 24,4% af den totale omsætning (2016: 23,6%). Udviklingen er som forventet.

#### Opkøb i 2017

I januar 2017 købte Columbus den amerikanske it-servicevirksomhed Tridea Partners, der er markedsledende indenfor ERP og CRM i den voksende fødevarer- og drikkevareindustri i USA.

#### Columbus fastholder forventninger til 2017

Forventningerne til omsætning, EBITDA\*, Service EBITDA og udbytte for 2017 fastholdes:

- Omsætning i niveauet DKK 1,35 mia.
- EBITDA\* i niveauet DKK 150 mio.
- Service EBITDA på DKK 80 mio.
- Udbytte på 10% af den nominelle aktiekapital

#### Efterfølgende begivenheder

Der er efter balancedagen ikke indtruffet begivenheder eller transaktioner, der væsentligt påvirker selskabets finansielle stilling.

\*EBITDA før aktiebaseret aflønning

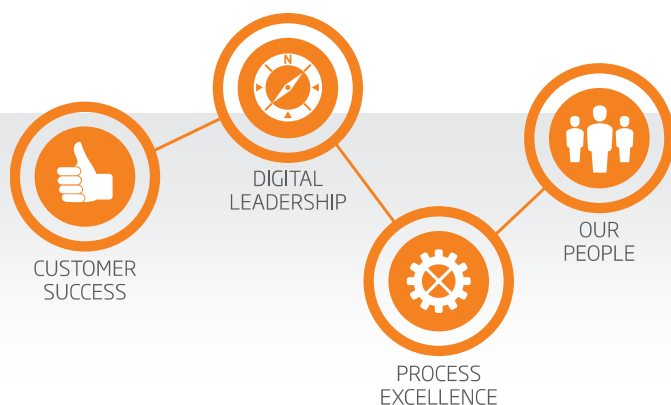
DKK '000	Q1 2017	Q1 2016	2016
Columbus Software licenser	6.387	7.973	44.187
Columbus Software abonnementer	12.859	10.417	46.876
Eksterne softwarelicenser	16.967	18.210	86.495
Eksterne softwareabonnementer	42.995	42.108	195.164
Konsulentydelse	225.089	191.557	796.401
Andet	5.755	5.066	23.584
<b>Nettoomsætning</b>	<b>310.053</b>	<b>275.331</b>	<b>1.192.707</b>
Resultat før afskrivninger og aktiebaseret aflønning	29.454	25.908	144.070
Aktiebaseret vederlæggelse	-597	-546	-5.524
<b>Resultat før afskrivninger (EBITDA)</b>	<b>28.857</b>	<b>25.362</b>	<b>138.546</b>

Ib Kunøe  
Bestyrelsesformand  
Columbus A/S

Thomas Honoré  
Koncernchef  
Columbus A/S

Kontakt for yderligere information  
Koncernchef, Thomas Honoré tlf.: +45 70 20 50 00

# Columbus® | 2020



## Columbus' Columbus2020 strategi - vejen til vækst

Med udgangspunkt i Columbus' styrkede position som følge af succesfuld eksekvering af Columbus15-strategien, lancerede koncernen i marts 2016 en vækststrategi. Strategien benævnes Columbus2020 og består af fire forbundne strategiske elementer.



### Customer Success - Taking care of our customers for life

Columbus' grundlæggende mål er at tage sig af vores kunder for livet. Columbus ønsker at blive anerkendt som en strategisk samarbejdspartner, der bidrager til vores kunders succes ved at øge værdien af deres ERP-

investering og støtte dem i den digitale transformation af deres forretning.

Dette betyder at Columbus vil intensivere fokus på at skabe en unik kundeoplevelse og

øget tilfredshed fra kunden første gang møder Columbus til at levere unikke løsninger og service af høj kvalitet, strømlinet projektlevering og support døgnet rundt.



### Digital Leadership - Accelerate business innovation

Columbus ønsker at støtte vores kunder i den digitale transformation af deres forretning. Med Digital Leadership har Columbus to fokusområder. For det første vil Columbus fortsætte med at styrke vores førerposition indenfor ERP ved at investere i nye virksom-

heder, applikationer, metoder og forretningsprocesser, der optimerer og forbedrer implementeringen af ERP-løsninger. For det andet vil Columbus etablere en lederposition indenfor digital transformation. Mange virksomheder står overfor eller er i

gang med at transformere deres forretning til at klare sig i den digitale økonomi. Columbus vil udvikle løsninger og services indenfor cloud, mobile, social, analytics og Internet of Things, der hjælper virksomheder med at drage fordel af de digitale muligheder.



### Process Excellence - Quality in everything we do

I Columbus stræber vi efter at optimere og strømline vores forretningsdrift for at opnå stærk salgsekspertise og levere projekter, service og support af høj kvalitet til vores

kunder. Vores mål er at skabe den bedste kundeoplevelse i branchen. Omdrejningspunktet er kvalitet i alt vi gør - fra den indledende kontakt med kunden over

salg og design af løsningen til implementering og support. Dette betyder et intenst fokus på at optimere og strømline vores processer på globalt plan.



### Our People - Attract, develop and retain the best people

Columbus' største aktiv er medarbejderne og derfor er det afgørende at vi kan tiltrække og fastholde de bedste medarbejdere i branchen. Vi ønsker at tiltrække højt kvalificerede mennesker ved at tilbyde kompetence-

udvikling, udfordrende karrieremuligheder og attraktive arbejdsforhold. Columbus vil skabe en "kunde kultur", hvor det at møde kundens forventninger sætter retningen i alt vi gør.

Det betyder at Columbus altid bestræber sig på at levere projekter til tiden, indenfor budgettet og til den højeste kvalitet.

## Indkomstopgørelse

DKK '000	Q1 2017	Q1 2016	2016
Nettoomsætning	310.053	275.331	1.192.707
Eksterne projektkostninger	-60.371	-52.677	-264.601
<b>Bruttoresultat</b>	<b>249.682</b>	<b>222.654</b>	<b>928.106</b>
Personaleomkostninger før aktiebaseret aflønning	-178.584	-160.439	-631.675
Andre eksterne omkostninger	-41.669	-36.223	-158.982
Andre driftsindtægter	25	0	6.685
Andre driftsomkostninger	0	-84	-64
<b>Resultat før afskrivninger og aktiebaseret aflønning</b>	<b>29.454</b>	<b>25.908</b>	<b>144.070</b>
Aktiebaseret vederlæggelse	-597	-546	-5.524
<b>Resultat før afskrivninger (EBITDA)</b>	<b>28.857</b>	<b>25.362</b>	<b>138.546</b>
Afskrivninger	-9.778	-7.501	-33.275
<b>Resultat af primær drift (EBIT)</b>	<b>19.079</b>	<b>17.861</b>	<b>105.271</b>
Finansielle indtægter	18	90	2.674
Finansielle omkostninger	-2.388	-1.754	-642
<b>Resultat før skat</b>	<b>16.709</b>	<b>16.197</b>	<b>107.303</b>

### Finansielle indtægter og omkostninger

Finansielle indtægter og omkostninger vedrører i al væsentlighed kursregulering af koncernmellemværender og monetære poster.

## Balance

DKK '000	Q1 2017	Q1 2016	2016
<b>AKTIVER</b>			
Goodwill	464.391	339.962	415.152
Kundedatabase	34.370	29.977	30.562
Licensrettigheder	19	0	17
Færdiggjorte udviklingsprojekter	64.541	55.781	59.354
Igangværende udviklingsprojekter	5.310	5.319	8.491
Øvrige materielle aktiver	15.975	16.293	17.142
Udskudte skatteaktiver	21.086	18.581	17.053
<b>Langfristede aktiver i alt</b>	<b>605.692</b>	<b>465.913</b>	<b>547.771</b>
Varebeholdninger	688	1.228	205
Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser	136.582	119.950	151.475
Igangværende arbejder for fremmed regning	13.815	17.858	8.994
Tilgodehavende selskabsskat	6.429	346	11.531
Udskudte skatteaktiver	3.400	7.500	7.500
Andre tilgodehavender	7.107	10.368	8.155
Periodeafgrænsningsposter	13.711	10.622	7.206
<b>Tilgodehavender i alt</b>	<b>181.044</b>	<b>166.644</b>	<b>194.861</b>
Likvide beholdninger	64.918	52.333	94.669
<b>Kortfristede aktiver i alt</b>	<b>246.650</b>	<b>220.205</b>	<b>289.735</b>
<b>AKTIVER I ALT</b>	<b>852.342</b>	<b>686.118</b>	<b>837.506</b>

## Balance

DKK '000	Q1 2017	Q1 2016	2016
<b>PASSIVER</b>			
Aktiekapital	149.832	142.123	145.247
Reserve for valutakursregulering	-7.163	-16.302	-6.475
Overført resultat	360.454	270.400	331.041
<b>Egenkapital tilhørende moderselskabets aktionærer</b>	<b>503.123</b>	<b>396.221</b>	<b>469.813</b>
Egenkapital tilhørende minoritetsinteresser	2.653	2.791	1.774
<b>Egenkapital i alt</b>	<b>505.776</b>	<b>399.012</b>	<b>471.587</b>
Udskudte skatteforpligtelser	10.619	6.436	10.614
Hensatte forpligtelser	18.008	13.049	11.532
<b>Langfristede forpligtelser i alt</b>	<b>28.627</b>	<b>19.485</b>	<b>22.146</b>
Gæld til kreditinstitutter	20.607	1.302	29.091
Modtagne forudbetaling fra kunder	27.885	30.077	33.645
Leverandører af varer og tjenesteydelser	48.033	43.080	66.211
Skyldig selskabsskat	19.209	9.528	24.177
Andre forpligtelser	157.118	151.660	157.228
Periodeafgrænsningsposter	45.087	31.974	33.421
<b>Kortfristede forpligtelser i alt</b>	<b>317.939</b>	<b>267.621</b>	<b>343.773</b>
<b>Forpligtelser</b>	<b>346.566</b>	<b>287.106</b>	<b>365.919</b>
<b>PASSIVER I ALT</b>	<b>852.342</b>	<b>686.118</b>	<b>837.506</b>

## Segmentoplysninger

Koncernens interne rapportering til moderselskabets bestyrelse, til understøttelse af dennes beslutninger om fordeling af ressourcer og vurdering af segmenternes resultater, er baseret på følgende inddeling af driftssegmenter:

Strategiske forretningsområder	Beskrivelse	Geografisk segment
ISV (Independent Software Vendor)	Udvikling og salg af software indenfor Columbus' tre brancheløsninger: Detail, Fødevarer og Produktion.	Ingen opdeling
Konsulentforretning	Salg, implementering og service af standard forretningssystemer.	Vesteuropa, Østeuropa & Nordamerika

Oplysninger om koncernens segmenter er angivet nedenfor.

DKK '000	Konsulentforretning				Moderselskab/ Elimineringer	I alt
	ISV	Vesteuropa	Østeuropa	Nordamerika		
<b>Q1 2017</b>						
Columbus Software licenser	5.523	2.777	721	159	-2.793	6.387
Columbus Software abonnemeter	10.020	4.151	449	1.257	-3.018	12.859
Eksterne softwarelicenser	0	5.031	3.523	8.481	-68	16.967
Eksterne softwareabonnemeter	0	12.414	5.138	25.450	-7	42.995
Konsulentydelse	4.177	119.095	25.662	79.530	-3.375	225.089
Andet	283	2.645	423	2.688	-284	5.755
<b>Nettoomsætning</b>	<b>20.003</b>	<b>146.113</b>	<b>35.916</b>	<b>117.565</b>	<b>-9.545</b>	<b>310.053</b>
Bruttoresultat	16.949	114.996	28.095	82.783	6.859	249.682
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	9.679	18.055	4.279	3.941	-7.097	28.857

DKK '000	Konsulentforretning				Moderselskab/ Elimineringer	I alt
	ISV	Vesteuropa	Østeuropa	Nordamerika		
<b>Q1 2016</b>						
Columbus Software licenser	6.678	2.157	378	417	-1.657	7.973
Columbus Software abonnemeter	9.107	2.758	321	1.078	-2.847	10.417
Eksterne softwarelicenser	0	5.140	2.119	10.964	-13	18.210
Eksterne softwareabonnemeter	0	15.104	4.807	22.284	-87	42.108
Konsulentydelse	3.869	109.570	20.998	63.389	-6.269	191.557
Andet	196	2.330	409	2.082	49	5.066
<b>Nettoomsætning</b>	<b>19.850</b>	<b>137.059</b>	<b>29.032</b>	<b>100.214</b>	<b>-10.824</b>	<b>275.331</b>
Bruttoresultat	18.976	105.945	23.011	67.480	7.242	222.654
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	9.696	13.934	2.427	5.278	-5.973	25.362